

2026年中期业绩简报

2026年8月

中国光大水务有限公司



本简报或包含前瞻性陈述，该等陈述乃建基于有关中国光大水务有限公司(「光大水务」或「本公司」，连同其附属公司统称「本集团」)业务的大量假设及不受本公司控制的因素，并受到重大风险及不明朗因素的影响，因此实际业绩或与该等前瞻性陈述出现重大偏差。本公司概不承担就日后发生的事件或情况而更新该等陈述的责任。

本简报包含的资料应以简报作出时候为准，本公司未曾作出更新及将不会更新该等资料以反映本简报日后或发生的重大发展。本简报的投影片只供支持有关本公司背景资料作出讨论。本公司不会明示或暗示陈述或保证本简报包含的任何资料或意见是公平、准确、完整或正确，因此不应依赖该等资料或意见。收件人在作出判断时不应以该等资料或意见为基础，本简报包含的资料和意见或基于或取自本公司管理层的判断及意见，因此该等资料不可能经常获得核实或确认。本公司或本公司的财务顾问、或任何有关董事、高级职员、雇员、代理人或顾问概不会就内容承担责任，或因使用本简报的资料或本简报而引起的任何损失承担责任。本简报并无考虑任何投资者的投资目标、财务状况或特别需要，因此不构成招揽或邀约购买或出售任何证券或相关金融工具，亦不会作为任何合约或承诺的基准或依据。本简报不得抄袭或复制。

目录

01. 经营业绩

02. 财务回顾

03. 期后事项

04. 业务展望

01 经营业绩



2026年上半年，光大水务坚守长期发展战略，筑牢重资产运营基本盘，持续深化精细化运营管理。

提效能

搭建效能评估、工艺稳定性监测、设备数智化监管「三位一体」运营诊断机制，针对项目生产运营中的能耗、物耗痛点实施专项技术改造，推动各项目产能利用率稳步提升。

降成本

通过工艺优化、低碳碳源替代、项目智慧化监控、大宗物资集中采购等多元综合举措，有效对冲药剂价格波动带来的经营压力，实现单位污水处理药剂成本同比有所下降。

稳水量

累计处理污水约8.8871亿立方米、供应原水约4,642万立方米、供应中水约1,997万立方米。

增收入

新获各类资金补贴合共约1,200万元人民币。

旗下2座污水处理厂获批上调污水处理服务费价格，调价幅度区间为8%至35%。

保安全

依托数智化手段持续优化风险分级管控、隐患排查整治双重预防机制，推动安全与环境（「安环」）管理向数智化转型，严守安全环保运营底线。2026年上半年，旗下所有在建与运营项目均实现「双零」（零安全事故、零环境事件）管控目标。

2026年上半年，光大水务坚持「轻重资产协同发展」策略，把握行业结构性机遇，实现业务稳步拓展。

巩固优势主业

取得江苏淮安淮阴东城污水处理项目三期，持续夯实核心业务基本盘。

拓展新兴业务

前瞻布局电子工业废水深度处理、农业面源污染综合治理等细分领域，开展前置市场调研与技术储备，持续拓宽业务成长边界。

强化轻资产输出

依托内部项目场景开展技术验证与模式打磨，逐步形成全链条服务能力，并向外部市场复制推广。

落地河南安阳市政污水处理中心一期工程项目线性阀门成套设备供应等多项轻资产业务。

新增投资额

约**9,040**万元人民币

新增合同金额

约**6,850**万元人民币

新增水处理设计规模

20,000立方米 / 日

业务足迹

业务遍及**中国国内13个省、自治区、直辖市**，涵盖60多个区、县、市，海外业务布局**毛里求斯等国家**



项目总数

投资并持有**173个项目**，另承接各类轻资产业务，包括**17项委托运营服务**



项目投资总额

约**319.4亿元人民币**



设计水处理及供应总规模*

逾**760万立方米 / 日**

[#] 截至2026年6月30日

^{*} 包含含有委托运营规模的项目

2026年上半年，光大水务将应收账款回收作为年度经营核心，并从回款攻坚、融资优化、流动性保障三个维度系统部署、协同推进。

回款攻坚

紧抓中国化债政策窗口，实施台账动态管理，逐户逐笔落实回款计划，并加强与中国地方政府的协调对接，全力推动服务费用获得优先拨付。

融资优化

密切跟踪利率汇率走势，灵活运用多种融资工具，优化债务期限结构，持续压降融资成本并保持充裕授信额度。

流动性管理

强化现金流全程统筹，科学安排各项目运营、建设支出及还本付息计划。

2026年上半年，本集团经营活动现金流入净额5,113万港元。

针对新增项目，光大水务将继续坚持审慎原则，结合中国地方实际财政情况科学研判，强化全周期资金回笼测算，从源头保障资金回收稳定性，确保资金链安全与服务质量。

2026年上半年，光大水务聚焦「泛水」全产业链技术布局，稳步推进自主技术研发与产业化应用，并取得积极进展。相关进展与成果进一步夯实本集团核心技术能力，为存量资产运营提效及轻资产业务产品化输出，筑牢技术根基。



技术攻关转化成效良好

成功研发EBDAS™高密度污泥成套工艺包、液体药剂质量智慧管控系统等新技术、新装备，并已应用于多个运营场景。

高密度沉淀池等6项自研科技成果完成产业化转化。

新增授权知识产权8项（含发明专利2项）。



数智化运营示范引领

山东济南东站片区地下污水处理项目智慧样板间2.0建成，标志着本集团落地「少人值守、高效运行、数智管控」的新一代项目管理模式。

02 财务回顾



(港币千元)	于2026年 6月30日	于2025年 12月31日	于2024年 12月31日	于2023年 12月31日	于2022年 12月31日
总资产	40,099,335	38,218,241	35,889,362	34,220,661	33,446,151
总负债	23,825,037	23,183,850	21,897,684	20,768,319	20,445,273
本公司权益持有人权益	13,959,436	12,835,487	11,835,120	11,406,121	10,967,490
负债比率 (%) (总负债 / 总资产)	59.4	60.7	61.0	60.7	61.1
每股资产净值 (港币元)	4.88	4.49	4.14	3.99	3.83

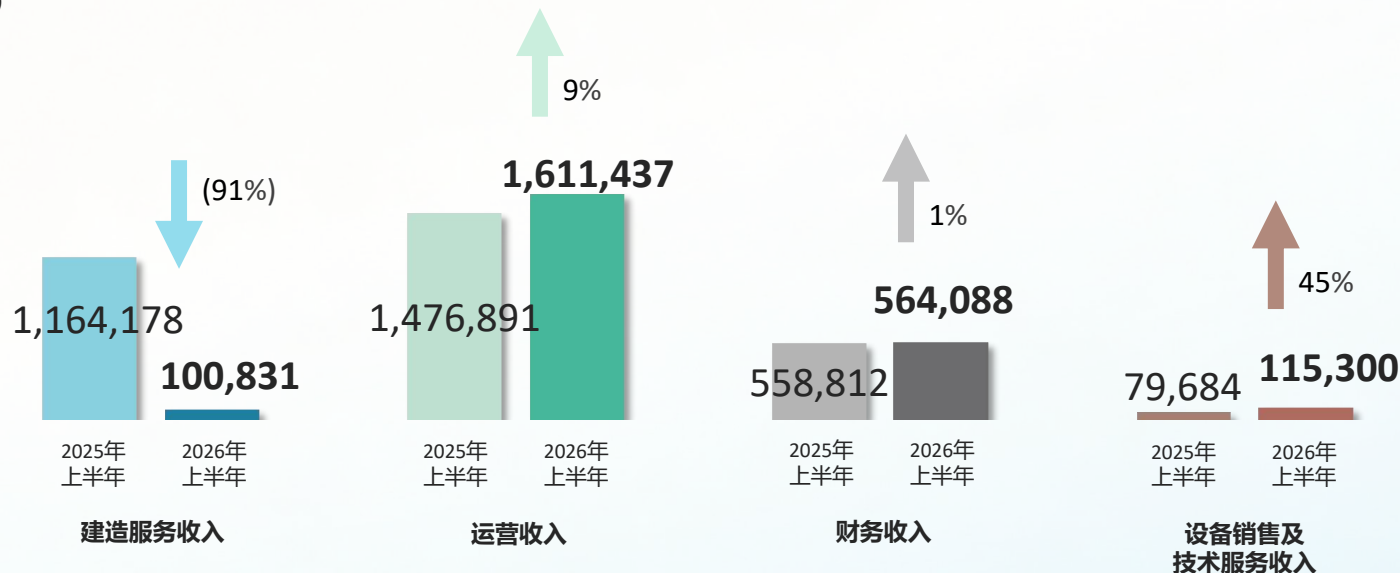
本公司资产优质、融资渠道多元畅通、负债比率合理、财务状况健康。

(港币千元)	截至6月30日止6个月		同比变动 (增加 / (减少))
	2026	2025	
收入	2,391,656	3,279,565	(27%)
毛利	1,227,005	1,369,235	(10%)
毛利率 (%)	51	42	9ppt*
除利息、税项、折旧及摊销前盈利	1,078,308	1,194,117	(10%)
本公司权益持有人应占盈利	517,558	563,760	(8%)
每股基本盈利 (港仙)	18.09	19.71	(8%)

*ppt: 百分点

半年度各类收入分析

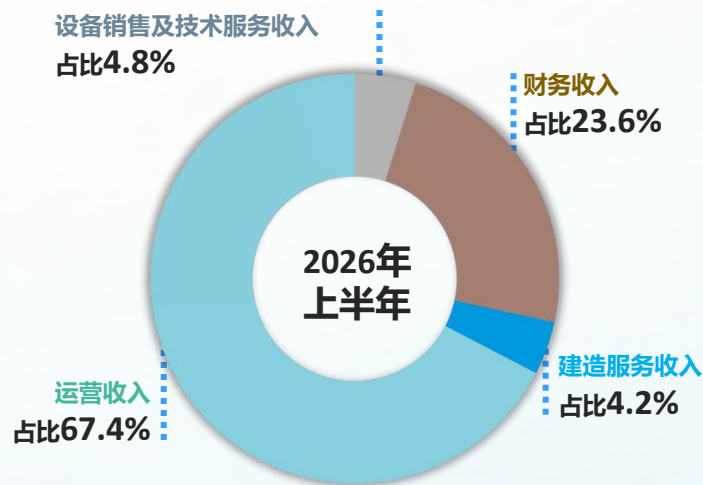
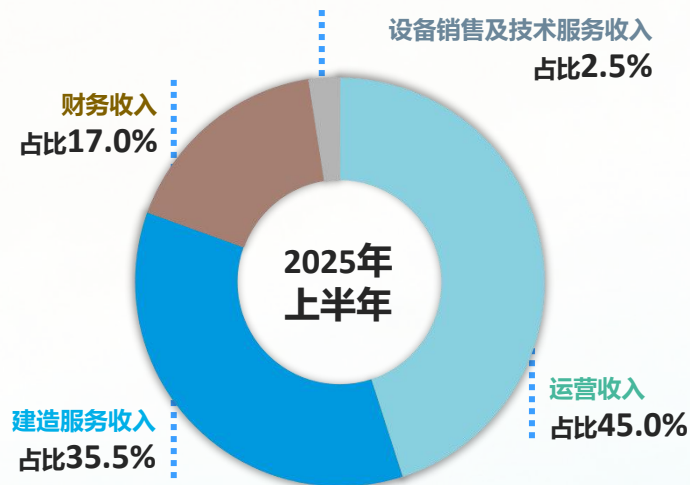
(港币千元)



2026年上半年总收入: 港币2,391,656,000元

2025年上半年总收入: 港币3,279,565,000元

半年度各类收入占比



2026年上半年，随着本集团新项目陆续投入运营，运营收入在整体营收中的权重持续提高，成为拉动业绩增长的重要引擎。

(港币千元)	截至6月30日止6个月		同比变动 (增加 / (减少))
	2026	2025	
本公司权益持有人应占盈利	517,558	563,760	(8%)
每股基本盈利 (港仙)	18.09	19.71	(8%)
每股中期股息 (港仙) (等值新加坡分)	6.09	6.09	无变化
	1.00	0.99	1%
派息比例 (%)	34	31	3ppt*

股利派息持续稳定，本公司致力贯彻「与股东分享企业经营成果」的理念。

*ppt: 百分点

(港币千元)	于2026年 6月30日	于2025年 12月31日	变动 (增加 / (减少))
短期借贷	8,761,551	6,460,611	36%
长期借贷	9,266,893	10,863,124	(15%)
借贷合计 [#]	18,028,444	17,323,735	4%
流动比率 (%)	105	117	(12ppt)*
未使用银行贷款额度	6,067,440	5,544,034	9%
银行存款余额与现金	1,853,808	2,315,393	(20%)
可动用现金及未使用银行贷款额度 [#]	7,921,248	7,859,427	1%

- 于2026年6月30日，本集团银行存款余额与现金充裕，未使用银行贷款额度约港币60.7亿元，为本集团未来发展提供坚实的资金保障。
- 于2026年6月30日，本集团借贷余额约港币180.3亿元，其中长期借贷占比51%。

[#]借贷合计=短期借贷+长期借贷

可动用现金及未使用银行贷款额度=未使用银行贷款额度+银行存款余额与现金

*ppt: 百分点

03 期后事项



2026年7月，光大水务宣布已完成2026年度第一期中期票据（「2026年度第一期中期票据」）的发行工作，并已由中国内地全国银行间债券市场机构投资者认购完毕，再次展现了本集团在复杂市场环境中把握窗口期并高效执行的能力。

发行本金	15亿元人民币
债券期限	5年（附第三个计息年度结束时本公司可行使的票面利率调整选择权及票据持有人可行使的回售选择权）
发行利率	1.80%
认购倍数	1.8倍
募集资金用途	偿还本公司的存量债券
信用评级	2026年度第一期中期票据及光大水务（作为2026年度第一期中期票据之发行人）的信用评级均为AAA级



04 业务展望



2026年下半年，中国「十五五」规划全面落地将为中国环保产业注入强劲政策动能，细分领域市场空间持续释放，行业长期发展前景可期。同时，监管标准趋严与市场竞争加剧等挑战依然存在，行业整合趋势延续，光大水务将积极发挥既有优势，把握市场格局变化中的成长机遇。

三大特色赛道

农业面源污染治理

传统市政市场趋于饱和，减污降碳、资源化利用发展空间巨大。可依托旗下广东南雄畜禽粪污资源化利用项目相关成果与经验，加速复制成熟模式，抢抓先发优势。

电子工业废水处理

深度服务全球顶尖半导体企业，在电子废水处理领域沉淀核心技术。可依托相关技术经验，探索以技术输入替代资本投入、工艺包替代重资产模式，构建市场竞争力。

国际化业务布局

依托国际化平台品牌与资源优势，强化跨板块协同，深耕东南亚新兴市场，坚定不移走通「技术+管理」出海新路。

经营提质

01 压实回款责任，组建专家团队集中破解应收账款回收难题；加快存量资产处置盘活，严守资金安全底线，筑牢发展基本盘。

科技赋能

03 升级打造智慧水厂样板间，形成可量化、可考核复制标准；推动效能评估形成管理闭环，推动研发成果高效转化，激活创新动能。

安环筑底

05 依托全域智慧安环体系落实闭环整改；严守零安全事故、零环境事件的「双零」底线，以数智化防控护航稳健运营。

人才强企

07 坚持实干实绩导向，精准补齐关键领域人才短板，以强大人才梯队支撑事业长远发展。

市场突围

02 推动市场调研成果向业务机会高效转化，聚焦农业面源污染治理、工业废水处理等优势赛道，紧密跟进中国境内外重点区域项目动态。

采购治理

04 持续深化招标采购专项整治，依托数字化平台堵塞漏洞，健全采购管理体系，构建廉洁合规长效机制。

资金保障

06 强化境内外资金统筹与全周期现金流调度，抢抓发债窗口与外债额度红利，优化成本、储备「弹药」，夯实稳健经营底盘。



光大水務
EVERBRIGHT WATER

乐水筑梦

乐水筑梦

